



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir in Vollzeit und ab sofort:

Area Sales Manager mit OP-Erfahrung im Bereich Medizintechnik in Süddeutschland (m/w/d)

Sie begeistern sich für innovative intra-operativ eingesetzte Produktlösungen in der Medizintechnik? Sie blühen in der Vertriebstätigkeit auf und sind sicher im Umgang mit Menschen? Sie überzeugen durch Fachwissen und eine Persönlichkeit, die in positiver Erinnerung bleibt? Und nicht zu vergessen: Ihre Beharrlichkeit und Entschiedenheit qualifizieren Sie für den Vertrieb von Investitionsgütern? Ihnen macht die tägliche Mobilität im Vertriebsgebiet Spaß? Dann lernen Sie uns kennen!

Zur **Condor® Group** gehört die **Condor MedTec GmbH** als führender Hersteller im Bereich der Medizintechnik und die **Condor Custom Solutions GmbH & Co. KG** mit einem breit aufgestellten Produktionsportfolio und Maschinenpark.

Condor MedTec GmbH – ein Unternehmen, das wie kein anderes für medizinische Präzisionstechnik von höchster Qualität und für durchdachte Produkte steht. Wir planen, entwickeln und produzieren anwendungsspezifische OP-Geräte – und das zu 100% „Made in Germany“.

Als verantwortungsvolles Unternehmen trägt die **Condor® Group** mit Stolz das Gütesiegel „Familienfreundliches Unternehmen im Kreis Paderborn“.

Aufgabenstellung:

- Realisierung der regionalen Umsatzplanung und kontinuierlicher Ausbau unserer Marktposition
- Verkaufsfördernde Kontakte zu Ärzten, Einkaufsleitern und medizinischem Personal im Krankenhaus
- Einweisung und Schulung der Anwender nach Medizinproduktegesetz
- Betreuung von Messen und Fachkongressen
- Akquise potentieller Neukunden
- Regionale Umsatzverantwortung

Ihr Profil:

- **Bevorzugt:** Ihr **Wohnort** befindet sich auf der Achse **München – Augsburg – Ulm**
- **Unerlässlich:** Vertriebserfahrung von Medizinprodukten für den chirurgischen Einsatz
- **Wünschenswert:** Berufserfahrung als OP-Fachkraft / OTA kombiniert mit umfangreichen kaufmännischen Kenntnissen
- Kontaktfreudigkeit sowie ein positives, selbstsicheres und mitreißendes Auftreten
- Vertriebsorientierte Denkweise gepaart mit Verhandlungs- und Abschlussicherheit
- Außerordentlich starke Kommunikationsfähigkeit (mündl. / schriftl.) sowie Präsentationsstärke
- Spaß und Interesse an digitalen Kommunikationsformen
- Reisebereitschaft im Verkaufsgebiet mit eigener effizienter Tourenplanung

Unser Angebot:

- Verantwortungsvolle und herausfordernde Aufgabe in einem spannenden und dynamischen Umfeld
- Intensive Einarbeitung sowie regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen
- Firmenwagen mit der Möglichkeit zur privaten Nutzung
- Attraktive Vergütung (Grundgehalt zzgl. Provision)
- Urlaubs- & Weihnachtsgeld
- Zuschuss für Kinderbetreuung
- Vermögenswirksame Leistungen (vL)
- Betriebliche Altersvorsorge
- 30 Tage Urlaub
- Sonderurlaub bei Hochzeit, Trauerfall, Umzug, Geburt
- Kostenfreie Getränke (Kaffee / Mineralwasser) in der Firmenzentrale

Ihre Rückfragen beantwortet Ihnen gerne Fr. Andrea Greifenhagen unter der Telefonnummer **05258-9916-24**. Weiterhin ist jederzeit die Kontaktaufnahme per Email unter andrea.greifenhagen@condor-group.de möglich.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte direkt per E-mail an andrea.greifenhagen@condor-group.de senden. Bitte beachten Sie, dass wir aus Sicherheitsgründen nur **Dokumente im pdf-Format** annehmen können.

Condor Group / Condor® MedTec GmbH, Frau Andrea Greifenhagen, Dr. Krismann-Str. 15, 33154 Salzkotten